

ARCA WApp Sales

ARCA EVOLUTION disponibile sempre!

Da smartphone e tablet come in ufficio.
La gestione delle vendite online:
dalla raccolta ordini al controllo dei dati.



ARCA WApp Sales si rivolge alle aziende:

- commerciali con prodotti a catalogo
- che hanno necessità di disporre di dati di ARCA anche in mobilità o al di fuori dell'ufficio
- dotate di una rete di venditori che inseriscono ordini on-line direttamente in ARCA

Perché scegliere ARCA WApp?

Sicurezza ed efficienza

Dati sicuri, sempre disponibili e sempre aggiornati grazie ad un'infrastruttura tecnologica all'avanguardia ed in continua evoluzione.

Struttura modulare

ARCA EVOLUTION cresce con l'azienda. La completa copertura funzionale è garantita da moduli integrati tra loro scalabili al crescere delle esigenze dell'azienda.

Dati sempre disponibili

Lavorare in mobilità non è più un'opzione. I dati sono facilmente accessibili con la semplicità di un'APP.

ARCA WApp Sales

Tramite web e APP, massima autonomia nell'inserimento degli ordini e accesso immediato ai dati di vendita e magazzino.

Principali funzionalità

Anagrafiche Clienti

È possibile accedere o inserire i dati da web o APP.

Le anagrafiche sono arricchite da KPI di analisi e verifica, come ad esempio l'andamento del fatturato o degli ordini su base periodica.

Le operazioni di ricerca sono facilitate dall'interfaccia intuitiva.

Disponibilità degli articoli sempre aggiornata

Tutti i dati relativi agli articoli codificati sono disponibili e sempre aggiornati.

È possibile ricercare articoli, visualizzandone correttamente le giacenze e le varie disponibilità, richiamare listini standard, personalizzati e accedere alle promozioni attive.

Inserimento di ordini

L'accesso immediato ai dati anagrafici e di magazzino via web, facilita le operazioni di inserimento degli ordini da parte dei venditori.

Attraverso il browser e l'APP è possibile inserire i documenti tipici del ciclo attivo come preventivi, ordini, fatture a clienti richiamando i corretti listini.

Gestione dei clienti

La forza vendite è dotata di uno strumento in più per la corretta gestione dei clienti.

Sarà infatti possibile in modo facile ed intuitivo consultare la situazione amministrativa, attraverso la visualizzazione delle scadenze.

Interazione con dispositivo mobile

Tutti i dati relativi ai clienti sono fruibili in maniera interattiva dal dispositivo mobile (smartphone o tablet).

La visualizzazione delle informazioni si adatta alle dimensioni del dispositivo utilizzato.



Wolters Kluwer