

BOW Mobile

La soluzione per la raccolta ordini e la tentata vendita

A chi si rivolge

La soluzione BOW Mobile si rivolge alle aziende dotate di una forza vendita che effettua frequenti visite (settimana, bisettimanale, giornaliero) presso i propri clienti per raccogliere ordini, proporre novità, riassortire. nuove opportunità di servizio.

Vantaggi

Innova il Business ed eleva l'immagine aziendale

Motiva la forza vendita, che può operare in mobilità con uno strumento che interagisce con i dati aziendali

Libera le risorse interne dal continuo supporto operativo alle rete vendita, indirizzandole ad attività di più alto valore aggiunto!

Migliora il rapporto con il cliente che percepisce ed apprezza l'attenzione nei suoi confronti quando il referente commerciale gli fornisce informazioni precise, immediate e personalizzate su acquisti, promozioni, dati amministrativi

Principali funzionalità

- Organizzazione girovisita
- Anagrafica clienti di competenza
- Catalogo articoli, disponibilità, prezzi e promozioni
- Storico venduto, analisi e statistiche anche grafiche
- Gestione Ordini, Preventivi, DDT, Fatture, Fatture Accompagnatorie, Resi
- Report di Stampa professionali con funzione di anteprima ed invio per e-mail
- Gestione dei Listini Personalizzati per cliente, per gruppo di clienti, per articoli o gruppi articoli
- Illimitato numero di articoli e anagrafiche clienti gestibili
- Scadenario cliente
- Gestione incassi
- Partite aperte